

Rekordowe 250 mln zł przychodów Grupy Ailleron w I półroczu 2024 r.

- W pierwszym półroczu 2024 r. Grupa Ailleron zanotowała przychody ze sprzedaży w wysokości 249,5 mln zł, co jest poziomem o blisko 10% wyższym do analogicznego okresu w roku - z uwzględnieniem od drugiego kwartału 2024 r. wyników amerykańskiej spółki Prosoft LLC (number8).
- Skorygowana EBITDA wyniosła blisko 41 mln zł, wzrost o ok. 17% r/r., a zysk operacyjny wyniósł niespełna 33,2 mln zł. Zysk netto bez zdarzeń jednorazowych wyniósł ok. 27,7 mln zł (wzrost o 37% r/r), w tym zysk netto dla akcjonariuszy podmiotu dominującego na poziomie ok. 10,7 mln zł (wzrost o 12% r/r).
- Eksport w omawianym okresie odpowiadał za 77% realizowanych przychodów. Sprzedaż zagraniczna wzrosła na przestrzeni pierwszego półrocza 2024 r. do blisko 191,8 mln zł i osiągnęła dynamikę ponad 13%.
- Segment Technology Services, operujący w ramach Grupy Software Mind, zrealizował sprzedaż na poziomie 215,8 mln zł, co oznacza r/r wzrost o blisko 11%. Znaczący dla wyników był efekt konsolidacji spółki number8 (od Q2 2024). Zysk operacyjny wyniósł nieco ponad 33,4 mln zł. Oznacza to, że Technology Services osiągnęło marżę operacyjną na poziomie ok. 15%.
- Segment FinTech zrealizował przychody na poziomie ponad 32,5 mln zł (tj. wzrost o 9%). Wynik operacyjny na tym segmencie osiągnął w całym pierwszym półroczu wynik ujemny, z dużą poprawą wyniku w samym Q2 2024. Na wynik miały wpływ podpisane porozumienie z Pekao SA, a także sezonowość związana z przetargami.

W pierwszym półroczu 2024 r. Ailleron zanotował na poziomie skonsolidowanym przychody ze sprzedaży w wysokości 249,5 mln zł, co jest poziomem o blisko 10% wyższym do analogicznego okresu w roku 2023 (wartościowo oznacza to wzrost o prawie 23,3 mln zł). W samym drugim kwartale br. Grupa miała 142,8 mln zł przychodów ze sprzedaży (+27,1 mln zł r/r), co oznacza aż 23% wzrost r/r. Jednocześnie był to historycznie najwyższy poziom kwartalnych przychodów Grupy Ailleron. Wysoki poziom przychodów został wypracowany pomimo negatywnego wpływu umacniania się złotego względem walut obcych – w szczególności USD i EUR. Porównując średnie kursy uwzględniane przy przeliczeniu sprzedaży w okresie pierwszego półrocza 2024 r. odnotowano spadek kursu na parze USD/PLN o 6,4% oraz o 6,5% przy EUR/PLN. Patrząc na poziom sprzedaży wyrażonej w walucie obcej to Grupa wykazuje r/r utrzymanie czy nawet wzrost poziomu sprzedaży.

– Mamy mocne fundamenty w technologii oraz duży potencjał w globalnym rozwoju. Efekty widzimy już w prezentowanych wynikach za pierwsze półrocze 2024 roku, gdzie po podpisaniu porozumienia z Bankiem Pekao SA oraz przejęciem przez Grupę nowego podmiotu na rynku USA (number8) jesteśmy w stanie generować istotnie wyższe wyniki operacyjne i stabilną marżę na poziomie EBITDA - mówi Tomasz Król, Członek Zarządu i CFO Ailleron S.A. - Mamy do czynienia z umocnieniem się złotówki w stosunku do głównych walut eksportowych jakim są USD i EUR. Oznacza to, że pomimo trudnego rynku udaje nam się rosnąć na poziomie organicznym i mocno optymalizować bazę kosztową. Sytuacja biznesowa Grupy Ailleron jest bardzo dobra, a sytuacja finansowa i płynnościowa pozostaje stabilna – dodaje Tomasz Król.

Po sześciu miesiącach br. Ailleron wykazał raportowany (z uwzględnieniem zdarzeń jednorazowych) poziom EBITDA na poziomie blisko 38 mln zł, tj. na poziomie o 30% wyższym do wyniku zrealizowanego w roku poprzednim. Z kolei zysk operacyjny wyniósł blisko 30,2 mln zł, a zysk netto ok. 24,7 mln zł (w tym zysk netto dla akcjonariuszy podmiotu dominującego na poziomie ok. 9,4 mln zł) – co oznacza, że na działalności operacyjnej Spółka osiągnęła wynik o ponad 39% lepszy niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. W przypadku zysku netto oznacza to wzrost o ponad 61%.

W segmencie działalności – FinTech – poziom zrealizowanych przychodów w analizowanym okresie był na wyższym poziomie niż w tym samym okresie 2023 r. i wyniósł ponad 32,5 mln zł (tj. wzrost o 9%). W FinTech sezonowość historyczna wskazuje, że pierwsze kwartały są nieco „najłabsze” w wynikach rocznych. Wynik operacyjny na tym segmencie osiągnął w całym pierwszym półroczu wynik ujemny na poziomie blisko 3,2 mln zł, z dużą poprawą wyniku w samym Q2 2024. Z jednej strony oczywiście w wynikach jest wpływ podpisanego porozumienia z Pekao SA, z drugiej jednak historyczna sezonowość i przesunięcie rozstrzygnięć prowadzonych przetargów na drugie półrocze wpływa na osiągnięte w analizowanym okresie wyniki.

– *Wyniki segmentu FinTech pokazują, że popyt na nowoczesne usługi, które transformują biznes finansowy, jest ogromny. Tworzymy rozwiązania dla kluczowych banków w Polsce i firm leasingowych. Trend, który przyspiesza to znacząca cyfryzacja każdej dziedziny naszego życia* – powiedział Piotr Piątosz, Wiceprezes Zarządu oraz COO w Ailleron SA. - *Ogromne zainteresowanie naszym niedawnym wydarzeniem Ailleron Innovation Forum 2024 pokazuje, że temat transformacji biznesu jest głównym punktem, który spędza sen z powiek przedstawicielom prawie każdej branży. Liczba uczestników podwoiła się względem 2023 roku, a na wydarzeniu było blisko 200 osób. Patrzymy optymistycznie na przyszłość, przełom technologiczny jest nieunikniony, a rewolucja napędzana przez AI będzie zapewne widoczna na przestrzeni kilkunastu lat. My mamy w tym swój udział i należymy do grona pionierów* – zaznacza Piotr Piątosz.

Software Mind i sektor Technology Services zrealizował sprzedaż na poziomie ok. 215,8 mln zł (wzrost o blisko 11%). Należy jednak pamiętać, że mamy tutaj z jednej strony efekt konsolidacji spółki number8 (począwszy od Q2 2024), ale z drugiej niekorzystny wpływ kursu walut co wpływa na niższe r/r przychody denominowane w polskim złotym, co finalnie ma przełożenie na osiągnięte wyniki. W efekcie zysk operacyjny wyniósł nieco ponad 33,4 mln zł. Oznacza to, że Technology Services w osiągnęło marżę operacyjną na poziomie około 15%.

– *Globalna transformacja cyfrowa przyspiesza, a technologie takie jak sztuczna inteligencja (AI), automatyzacja oraz rozwiązania chmurowe stają się kluczowymi elementami strategii biznesowych wielu firm. Widzimy, jak te trendy napędzają wzrost i innowacje w różnych sektorach gospodarki, co bezpośrednio przekłada się na rosnące zapotrzebowanie na nasze usługi. Dzięki akwizycji Prosoft LLC i wzmocnieniu obecności na rynku amerykańskim, Software Mind jest w doskonałej pozycji, aby dostarczać zaawansowane rozwiązania IT zarówno dla start-upów, jak i liderów branżowych. Nasza Grupa, mocno osadzona w obszarach AI ma przed sobą ogromny potencjał rozwoju, zarówno na rynkach krajowych, jak i międzynarodowych* – wyjaśnia Grzegorz Młynarczyk, Prezes Software Mind i Wiceprezes Zarządu w Ailleron SA.

Sprzedaż eksportowa wzrosła na przestrzeni pierwszego półrocza 2024 roku do blisko 191,8 mln zł i osiągnęła dynamikę ponad 13%. W analogicznym okresie 2023 r. sprzedaż eksportowa wyniosła blisko 169,5 mln zł co oznacza, że nominalnie nastąpił wzrost o 22,3 mln zł. Po sześciu miesiącach br. rynek USA wyprzedził rynek Unii Europejskiej i tym samym stał się największym zagranicznym rynkiem Grupy pod względem generowanych przychodów. W szczególności, sukcesywny przyrost eksportu jest konsekwencją rosnącego udziału biznesu Technology Services, który jest niemal w 100% biznesem eksportowym.



Ailleron SA jest grupą kapitałową notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka zależna Software Mind świadczy usługi rozwoju oprogramowania dla innowacyjnych firm z Europy Zachodniej i Stanów Zjednoczonych (w tym z Doliny Krzemowej) oraz – pod marką Amplitiv – dla branży telekomunikacyjnej. Software Mind rozwijany jest wspólnie z Enterprise Investors – jednym z największych funduszy private equity w Europie Środkowo-Wschodniej. Ailleron skupia się na kompleksowych usługach rozwoju oprogramowania dla banków, firm leasingowych, fintechów i innych podmiotów z branży finansowej, głównie w Europie i w Azji Południowo-Wschodniej. Tworzy innowacyjne rozwiązania IT oparte na technologii cloud i wykorzystaniu sztucznej inteligencji. Wśród klientów Ailleron są takie banki jak Santander, Citibank, BNP Paribas czy Standard Chartered. Grupa Ailleron świadczy usługi łącznie dla ponad 200 klientów w 40 krajach i zatrudnia ponad 1800 specjalistów w Europie, Stanach Zjednoczonych i Ameryce Południowej. Blisko 75% przychodów grupy pochodzi z rynków zagranicznych.

Po dodatkowe informacje zapraszamy na <https://ailleron.com/pl/> lub prosimy o kontakt:

Szymon Maj
InnerValue
s.maj@innervalue.pl
tel: +48 512 672 276

Tomasz Gutowski
InnerValue
t.gutowski@innervalue.pl
tel: +48 794 444 574

